

Progetto promosso dal Sistema camerale dell'Emilia-Romagna per favorire la diffusione della conoscenza quale strumento di sviluppo del business, articolato in seminari di sensibilizzazione rivolti alle imprese (www.ucer.camcom.it)



Negli ultimi anni il numero di imprese attive sui social network è andata aumentando. Da pure reti tra persone i social media sono diventati luoghi dove le imprese creano, sviluppano, alimentano e gestiscono le "relazioni" con tutti i membri del network siano essi clienti, soddisfatti e no, attuali e potenziali, stakeholder e oppositori o competitor. La presenza su questi network è diventata parte integrante delle strategie di comunicazione e marketing di un'azienda e come tale deve essere opportunamente pensata e organizzata.

Il seminario si propone di rispondere alle seguenti domande:

- 1) Quali sono i social network su cui vale la pena di investire per la mia azienda?
- 2) Quale sforzo devo mettere in campo per farlo con successo?
- 3) Come posso misurare il successo del mio investimento sui social network?

## Programma del seminario

- Obiettivi e analisi della presenza nei social network
- Prioritizzazione dei social network su cui operare
- Definizione del budget e organizzazione dei canali
- Definizione di un piano editoriale
- Misura della presenza
- Casi di successo ed errori

PAOLO LASAGNI laureato in Ingegneria Elettronica, esperto di innovazione digitale operante nel trasferimento delle tecnologie alle imprese, è imprenditore nel settore della finanza e presidente di Impact Hub Reggio Emilia.



ORE 14.00/18.00

2016

CAMERA DI COMMERCIO DI RIMINI

VIA SIGISMONDO, 28

LE ISCRIZIONI ONLINE SUL SITO:

www.riminieconomia.it

PER INFO:

segreteria@rn.camcom.it

Tel. 0541-363715 / 49

Unioncamere Emilia-Romagna



In collaborazione con



Trasporti Logistica Infrastrutture