

## PROFILO AZIENDALE e SCHEDA DI PRE-ADESIONE

Spettabile Azienda, è con grande piacere che la La Camera Italo-Brasiliana di Commercio e Industria, delegazione di Pernambuco e Paraíba, vi presenta la Fiera FIEE - Fiera Internazionale dell'Industria Elettrica, Elettronica, Energia ed Automazione - che si terrà a San Paolo dal 25 al 28 luglio 2017.

Vi preghiamo di indicare il programma/i di vostro maggiore interesse, come descritto nel documento "FIEE & BBT – IT":

### OPZIONE 1

PACCHETTO FIERA FIEE (25-28/07/2017)  
Costo del programma: € 2.500,00 + Imposte

### OPZIONE 2

PACCHETTO SPECIALE FIERA & BBT (25/07-4/08/2017)  
Costo del programma: € 5.950,00 + Imposte

Ricordiamo che la compilazione della scheda di pre-adesione **non è vincolante**.  
Vi chiediamo gentilmente di inviare la scheda compilata all'indirizzo e-mail [mary.gentili@rer.camcom.it](mailto:mary.gentili@rer.camcom.it) e entro e non oltre il **26 maggio 2017**.

*Vi preghiamo di compilare la scheda in tutte le sue parti in modo da avere maggiori informazioni a disposizione per l'organizzazione dei meeting*

### 1. RIFERIMENTI AZIENDA

RAGIONE SOCIALE				
P.IVA				

INDIRIZZO				
CITTÀ		PROV		CAP

TELEFONO		FAX	
E MAIL			
SITO INTERNET			

DATA DI COSTITUZIONE	N° DIPENDENTI	FATTURATO (€)

## 2. RIFERIMENTI RESPONSABILE AZIENDA

NOME E COGNOME	RUOLO IN AZIENDA	LINGUE CONOSCIUTE		
		Spagnolo	Portoghese	Inglese
		Spagnolo	Portoghese	Inglese

Richiede l'assistenza di un interprete durante gli incontri?  SI  NO

## 3. SETTORE DI ATTIVITÀ

- ENERGIA  
 ELETTRONICA  
 INDUSTRIA ELETTRICA
- AUTOMAZIONE  
 SERVIZI  
 ALTRO (specificare) \_\_\_\_\_

## 4. DESCRIZIONE DETTAGLIATA PRODOTTO/SERVIZIO

DESCRIZIONE	CODICE DOGANALE

Chi è il cliente abituale dei prodotti della sua azienda?

Chi è il consumatore finale dei prodotti della sua azienda?

Quali sono le più comuni applicazioni dei prodotti della sua azienda?

Quali sono i principali fattori di competitività della sua azienda?

- Design  Qualità  
 Rapporto qualità / prezzo  Tecnologia  
 Immagine / Brand  Varietà gamma  
 Altri (specificare) \_\_\_\_\_

## 5. PROFILO COMMERCIALE

### Come la sua azienda è tradizionalmente presente sui mercati esteri?

- |   |  |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> Sede locale (produttiva)   | <input type="checkbox"/> Sede locale (commerciale)     |
| <input type="checkbox"/> Joint venture (produttiva) | <input type="checkbox"/> Joint venture (commerciale)   |
| <input type="checkbox"/> Agente                     | <input type="checkbox"/> Rappresentante / Distributore |
| <input type="checkbox"/> Cessione di licenza        | <input type="checkbox"/> Grande distribuzione          |
| <input type="checkbox"/> Franchising                | <input type="checkbox"/> Altri (specificare) _____     |

### Quali sono i principali concorrenti della sua azienda?

AZIENDA	PAESE

### Quali sono i principali mercati di esportazione?

### Dove vende i prodotti della sua azienda?

AREA GEOGRAFICA	0-15%	15-40%	40-60%	60-100%
Italia				
Europa				
Asia				
Usa e Canada				
America Latina				
Mediterraneo				
Medio Oriente				

### Da dove acquista le materie prime per la sua azienda?

AREA GEOGRAFICA	0-15%	15-40%	40-60%	60-100%
Italia				
Europa				
Asia				
Usa e Canada				
America Latina				
Mediterraneo				
Medio Oriente				

## 6. INFORMAZIONI SUL MERCATO TARGET

La sua azienda ha già avviato contatti in America Latina?  SI  NO

### In che Paesi?

Argentina

Cile

Colombia

Brasile

Messico

Altri (specificare) \_\_\_\_\_

### Il suo interesse in Brasile:

Identificare un partner per realizzare joint-venture: Industriale Commerciale

Selezionare impresa per accordo di rappresentanza/distribuzione

Identificare imprese per accordi di produzione locale

Identificare fornitori

Altri (specificare) \_\_\_\_\_

L'impresa è già presente in Brasile?  Si  No

### Modalità della presenza in Brasile/nomi dei partner locali:

### Che tipo di partnership sta cercando per la sua azienda?

Sede locale (produttiva)

Joint venture (produttiva)

Agente

Cessione di licenza

Franchising

Sede locale (commerciale)

Joint venture (commerciale)

Rappresentante / Distributore

Grande distribuzione

Altri (specificare) \_\_\_\_\_

E' disponibile a valutare eventuali altre proposte?  SI  NO

### Descriva il profilo ideale del partner che vorrebbe incontrare

### Ulteriori informazioni utili e/o commenti per la ricerca partner

## 7. SEGNALAZIONE PRECEDENTI CONTATTI

### **PRECEDENTI CONTATTI CHE DESIDERA INCONTRARE**

<b>1. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	

<b>2. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	

<b>3. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	

### **PRECEDENTI CONTATTI CHE NON DESIDERA INCONTRARE**

<b>1. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	

<b>2. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	

<b>3. NOME AZIENDA</b>	
PERSONA DI CONTATTO	
TELEFONO, FAX, E-MAIL	
NOTE E SEGNALAZIONI	