

## Contratti di rete per la competitività

*Nuovo ciclo di seminari organizzato da Camere di commercio dell'Emilia-Romagna ed Unioncamere. In regione, sono registrati presso il Registro Imprese 26 contratti di rete*

Inizia da Ravenna il nuovo ciclo di eventi formativi di carattere tecnico, organizzati dalle Camere di commercio dell' Emilia-Romagna ed Unioncamere regionale con la collaborazione scientifica di Universitas Mercatorum, volti ad approfondire la conoscenza degli stakeholders locali in materia di **contratti di rete**. Aggregarsi per “lavorare in rete” è una scelta strategica, specie per le piccole e medie imprese, perché permette di superare le difficoltà strutturali legate alla dimensione e competere più efficacemente sui mercati con solide basi tecniche, finanziarie, organizzative e giuridiche.

Il contratto di rete è un modello imprenditoriale innovativo, perché consente ad ogni impresa di conseguire una dimensione maggiormente competitiva senza perdere gradi di autonomia nella propria attività e di godere di una serie di vantaggi logistici e di know how, conciliando la flessibilità tipica delle Pmi con il potere contrattuale, la credibilità commerciale e finanziaria di una media o grande azienda.

A inizio novembre, nell'ultima fotografia scattata da InfoCamere, risultano registrati 26 contratti di rete che interessano oltre 130 imprese in Emilia-Romagna.

Domenica, **mercoledì 18 gennaio** nella sede della **Camera di commercio di Ravenna**, in viale Farini dalle 9.30 alle 16.30, con interruzione per la pausa pranzo, saranno approfonditi, in particolare, i temi: “Small Business Act”, una nuova politica europea per le PMI e di SBA in Italia: il quadro normativo del contratto di rete. Si parlerà quindi del contratto di rete: a chi è rivolto, come si costituisce e quali i vantaggi competitivi, la forma organizzativa della rete d'impresa, del contratto e gli adempimenti pubblicitari

Dopo la pausa pranzo, saranno affrontati aspetti tecnici: Il fondo patrimoniale Il soggetto attuatore delle attività di rete e la sua responsabilità, l' asseverazione del contratto di rete, la governance, la formazione delle decisioni nel contratto di rete, l'entrata e l'uscita delle imprese dal contratto di rete, gli incentivi. Per informazioni: Eurosportello della Camera di Commercio di Ravenna tel. 0544 481443 e-mail [euroinfo@ra.camcom.it](mailto:euroinfo@ra.camcom.it)

Si proseguirà con lo stesso programma a **Modena, giovedì 19 gennaio**, quindi a **Rimini (23 gennaio)**, **Forlì-Cesena (24 gennaio)**, **Piacenza (30 gennaio)**, **Parma (1 febbraio)**, **Ferrara (2 febbraio)**, **Reggio Emilia (7 febbraio)**. Il nuovo ciclo di seminari tecnici, dà continuità agli incontri informativi, svoltisi tra ottobre e novembre 2011 nell'ambito del progetto “Crescere e competere con il contratto di rete: creare valore attraverso economie di scala e di specializzazione”, a valere sull'Accordo di programma stipulato tra il Ministero dello Sviluppo Economico e Unioncamere nazionale.

Il progetto camerale prevede anche un percorso di consulenza e di assistenza personalizzato per la creazione di nuovi contratti di rete, individuati sulla base dei fabbisogni delle imprese, ed un'analisi di quelli già sottoscritti.

“In Emilia-Romagna – osserva il presidente **Carlo Alberto Roncarati** – i contratti di rete operativi sono già diversi e li stiamo seguendo con una specifica indagine, al fine di contribuire, insieme alle associazioni di rappresentanza delle imprese, ad una loro crescita rapida e a un tempo equilibrata nei diversi settori di attività”.

Per scaricare il programma degli incontri, consultare il sito, [www.ucer.camcom.it](http://www.ucer.camcom.it).

Referente Unioncamere ER: Maily Anna Maria Nguyen tel. 051.6377016 e-mail [annamaria.nguyen@rer.camcom.it](mailto:annamaria.nguyen@rer.camcom.it)