

Organizzato da Unioncamere Emilia-Romagna e Studio Andrioli –Mayerson &Partners

Come gestire il rischio di credito: istruzioni per l'uso

A Bologna, il 7 aprile, incontro gratuito sul credito commerciale e corretta gestione aziendale

Il rischio che i crediti commerciali non vengano incassati o lo siano in tempi più lunghi, mina l'equilibrio economico e finanziario dell'azienda.

La concessione di credito commerciale per le imprese è un costo, perché si rinuncia alla disponibilità di una somma di denaro per un periodo di tempo, ed è anche un rischio legato a un eventuale mancato incasso di tutto o parte del credito stesso, o a ritardi nel pagamento.

Tuttavia, è una pratica usuale per le imprese nelle transazioni commerciali, da cui spesso non è possibile prescindere.

Il **rischio di credito**, cioè il rischio di insolvenza **commerciale** dei clienti, rappresenta quindi una variabile importante da gestire.

La giornata di studio sul **credito commerciale** e il suo ruolo nella corretta gestione aziendale organizzata da **Unioncamere Emilia-Romagna** nell'ambito delle attività della rete Enterprise Europe Network e **Studio Andrioli –Mayerson &Partners** per **venerdì 7 marzo** (sede Unioncamere ER, viale Aldo Moro, 62 dalle ore 10 alle 13, **partecipazione gratuita**), è una **occasione da non perdere** per chi fa impresa, che potrà valutare non solo l'entità del credito commerciale da concedere, ma anche il profilo di rischio delle controparti e soprattutto prestare attenzione alla scelta delle modalità di pagamento e alla formulazione delle **clausole contrattuali** utili per prevenire e ridurre il rischio di insoluto, e garantire quindi il buon fine delle transazioni.

“Ciò vale in special modo – spiega la dottoressa Alessandra Andrioli - quando l'impresa si trova ad operare con clienti residenti in Paesi dove il recupero del credito presenta particolari complessità. Nei rapporti commerciali internazionali, la conclusione di affari e la fornitura di beni o servizi sono infatti particolarmente soggette al rischio di mancato pagamento”.

Nell'incontro saranno illustrate le principali regole giuridiche alla base della compravendita internazionale al fine di consentire all'azienda di predisporre gli strumenti contrattuali propedeutici al recupero del credito e, per quanto possibile, prevenire questa fase problematica.

“Gestire il rischio di credito in modo efficace –dice Claudio Pasini, segretario generale di Unioncamere Emilia-Romagna - permette di ottimizzare l'aspetto finanziario riducendo al minimo situazioni di insolvenza e ritardi di pagamento”.

I posti sono limitati. Per effettuare l'iscrizione è necessario compilare il modulo di iscrizione on-line entro sul sito www.ucer.camcom.it

GESTIONE DEL CREDITO COMMERCIALE E PREVENZIONE DEL RISCHIO DI INSOLVENZA NELLE PMI

7 aprile 2017

Unioncamere Emilia-Romagna
Viale Aldo Moro 62 - Bologna

PROGRAMMA

Ore 9.30	Registrazione dei partecipanti
Ore 10	Apertura dei lavori e presentazione dei servizi della rete Enterprise Europe Network Dott.ssa Valentina Patano Unioncamere Emilia-Romagna – Rete Enterprise Europe Network
Ore 10.15	Credit Policy Dott.ssa Alessandra Andrioli Studio Andrioli Mayerson & Partners - Gestione e Coordinamento Accademico Centro Studi
Ore 11.15	Il contratto di fornitura e/o la prestazione di servizi: quali le clausole per mettersi al riparo dall'insolvenza contrattuale Avv. Valentina Napoleoni Studio Andrioli Mayerson & Partners – Area Legal Care
Ore 12.30	Domande
Ore 13	Chiusura dei lavori

LA PARTECIPAZIONE E' GRATUITA

Per effettuare l'iscrizione è necessario compilare il [modulo di iscrizione on-line](#) entro il **5 aprile** sul sito www.ucer.camcom.it

PER INFORMAZIONI

Unioncamere Emilia-Romagna
SIMPLER – Enterprise Europe Network
Tel.: 051 6377034
E-mail: simpler@rer.camcom.it
Web: www.ucer.camcom.it

Studio Andrioli Mayerson & Partners
Tel.: 051 2910420
E-mail: studioandrioli@gmail.com
Web: www.andriolimayersonconsulenzadirezionale.com

